

Un groupe du BTP
industrialise
la création de ses
propositions
commerciales

...
Et
améliore
sa performance
Commerciale



40 000

offres rédigées /an

2h à 3 jours

temps estimé
pour la rédaction d'une
proposition commerciale



1000 collaborateurs
250 agences



Acquisition d'une solution de **Proposal Management**

Pour Industrialiser le processus de création d'une proposition commerciale

AVANT

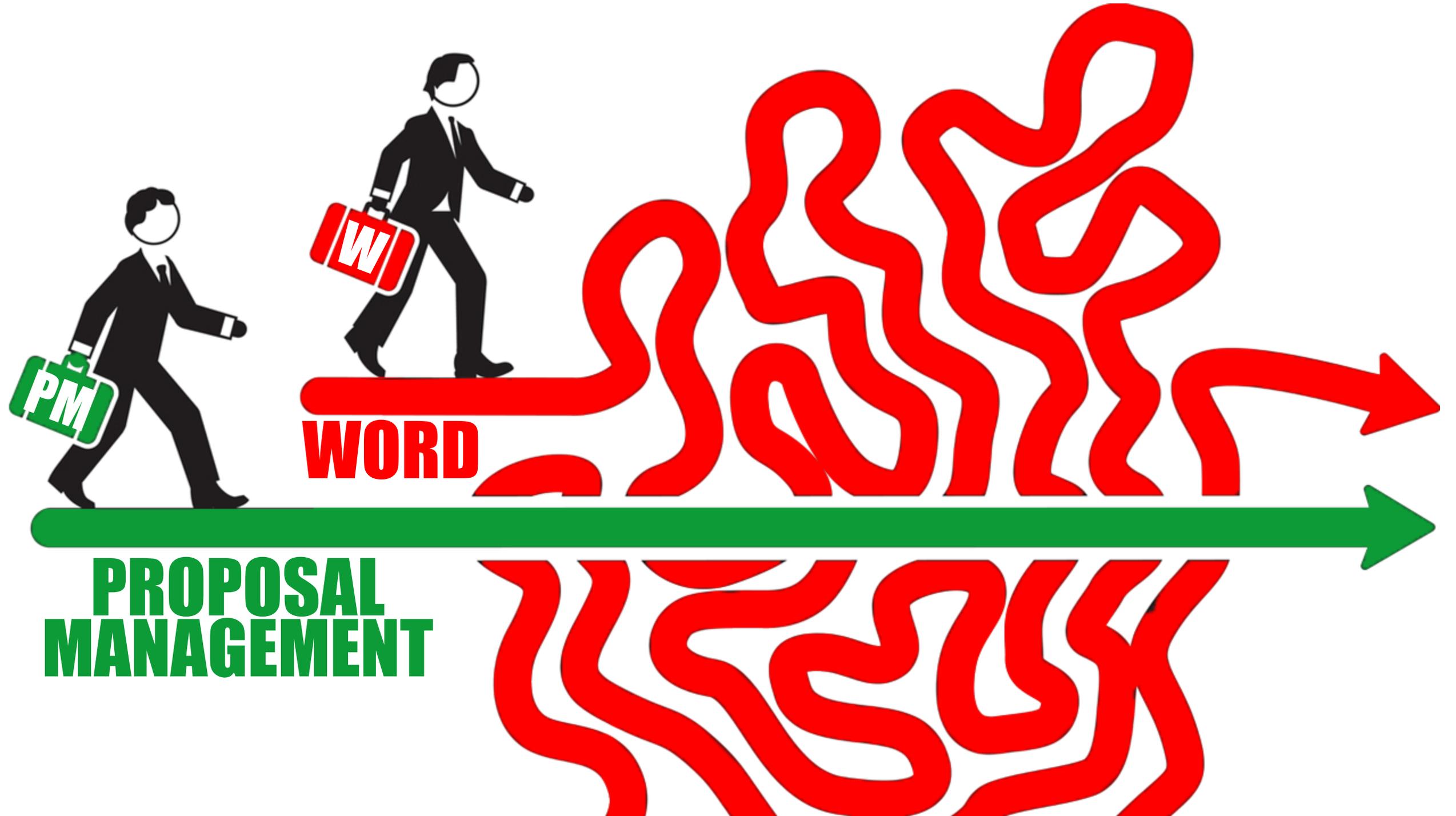
APRES



GAIN DE TEMPS significatif

Des offres de **QUALITÉ**
avec un **MEILLEUR CONTENU**

Plus grande **AUTONOMIE** pour les 250 agences



WORD



**PROPOSAL
MANAGEMENT**



Proposal Management
Gain de temps de +30%
sur la création d'une
proposition commerciale





Offres commerciales complexes

(centaines de pages, descriptifs, tableaux dynamiques de prix, images, annexes nécessaires, etc.)

Travail collaboratif avec circuits de validation

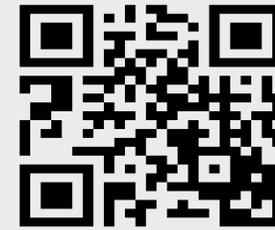
Gestion répartie d'un **référentiel** de modèles, paragraphes, chapitres, images et annexes



Traçabilité et sécurisation des processus de création des offres commerciales



naELAN



33 (0)1 72 76 80 66 (Software)

33 (0)1 72 76 80 65 (Services)

4, place Louis Armand

Tour de l'Horloge

75603 Paris Cedex 12

France

contact@naelan.com

[**www.naelan.com**](http://www.naelan.com)